

Scherp ICT inkopen is niet bot

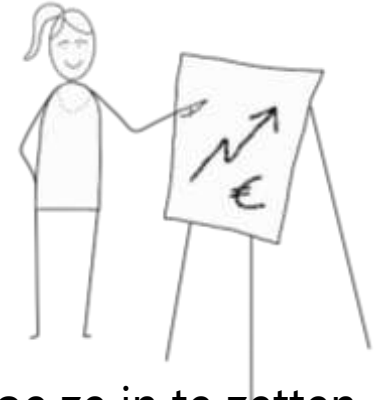
Trainingen **Scherp ICT inkopen**
In-company aanbod 2018

Sandra Hollander, ProFindIT
meer waarde uit ICT contracten

www.profindit.com | info@profindit.com | +31 (0)6 4700 6636



Voorbeelden van leergebieden



Hallo, ik ben uw ICT inkoper.

Vaardigheden die jou laten groeien als ICT inkoopprofessional bij opdrachtgevers. En hoe ze in te zetten.

ICT inkopen, hoe doe je dat?

Scherp ICT inkopen in zeven stappen. Kritieke succesfactoren waarmee je boven de concurrentie uitstijgt.

De ICT markt.

Wat je moet weten om als ICT inkoper de weg te kunnen wijzen in de overweldigende ICT markt.

Toolbox scherp ICT contracteren.

Doorzie ICT contractvormen. Weet welke onderdelen van cruciaal belang zijn en waarom.

Per leergebied 1 of 2 dagdelen?

De opdrachtgever kiest voor basistraining (1 dagdeel) of oefentraining (2 dagdelen) per leergebied.

	Medium	Large
De cursist	Is zich bewust van bekwaam en onbekwaam	Oefent in gesimuleerde praktijksituaties
Contacttijd per onderwerp	1 dagdeel	2 dagdelen
De trainer legt het concept uit met behulp van presentatiematerialen	√	√
De trainer verduidelijkt de lesstof met praktijkvoorbeelden	√	√
De trainer biedt werkvormen aan om de lesstof uit te diepen	plenair	tweetallen
Er is ruimte voor het stellen van vragen en voor plenair overleg	beperkt	ruim
De cursist oefent tijdens de training met praktijkgericht materiaal	-	√
De trainer biedt elke cursist persoonlijke aandacht	-	√



Aanvullend: VIP continu leren aanbod

Voor inkopers die willen groeien in inzetbaarheid voor ICT inkoopopdrachten.

Een heel jaar lang persoonlijke ontwikkeling met focus op inkoop van ICT.

Speciaal geschikt voor junior inkopers.

Op maat voor de doelgroep.

Jaarprijs per persoon, vanaf zes personen.

Prijs en details op aanvraag.

VIP traject op maat

- Persoonlijke coaching
- Training on-the-job**
- Master Mind
- ICT inkoop lezingen
- Webinars
- Jaarlijkse praktijkdag
-

ProFindit is Sandra Hollander

Mijn inkoopervaring is ICT specifiek. Ik ken de dagelijkse ICT praktijk ruim 20 jaar uit eigen ervaring. Bij private en publieke opdrachtgevers als Nationale Nederlanden, Ordina, Zorg&Zekerheid, ING en ProRail heb ik uiteenlopende ICT inkoopprojecten begeleid.

Wat mij opvalt is dat er kwalitatief nog steeds grote schaarste is in het aanbod van ICT inkopers. En het is zo'n prachtig vak! Mijn wens is om, nu ik zelf senior ben, bij te dragen aan de opleiding van junior en medior inkopers die zich aangetrokken voelen tot het inkopen van al die fantastische ICT ontwikkelingen.

Waar ik gelukkig van word? Als een projectmanager na een workshop zegt: "Sandra dankjewel! Ik zie nu helemaal voor me hoe we die marktconsultatie moeten aanpakken." Of een collega die met verbazing uitroept: "Sandra, waarom hebben we eigenlijk eerst elders gezocht, als jij zo goed bent in het organiseren van teamsessies?". Een opdrachtgever die mij 'werkvormenkoniningin' noemt, een leverancier die zich tijdens de onderhandeling zo op zijn gemak voelt dat er humor op tafel komt. Inkopen gaat om het bereiken van mensen. Zonder contact geen succesvolle inkoop.

Daarom ben ik naast ondernemer ook urban sketcher, thuisbarista en helpt aikido mij om een betere zelf te worden. Ik heb in Aikido de 2e dan-graad bereikt en heb als doel nog steeds te trainen als ik tachtig ben.



Wat klanten over mij zeggen op LinkedIn

Beside her professional skills she is a nice person with a good sense of humour.

Thijs Berden, ICT Projectmanager bij ProRail

Ik heb haar leren kennen als een enthousiaste professional, ervaren en gedreven en focus op resultaat zonder 'the bigger picture' uit het oog te verliezen...

Pascal Walk, Partner bij Agium EPM

Sandra heb ik leren kennen als een oprechte persoonlijkheid met passie voor haar vak. Zij durft kritisch te zijn; denkt na, maakt een gedegen analyse en geeft dan eerlijke en haarscherpe feedback. Dit doet ze op een zeer respectvolle en rustige manier...

Rianne van der Wilden-Toby, Manager zorgservice & kwaliteitscontrole bij Zorg en Zekerheid

Sandra heeft naast veel inhoudelijke kennis [...] ook een opmerkelijke gave om de sfeer goed aan te voelen. Zowel in 1 op 1 relaties als binnen teams en organisaties. Ze is scherp en weet van aanpakken. Haar gedegen kennis en gedragskwaliteiten dragen bij aan haar succes...

Donald Wijsman, (Service) Management consultant bij Ordina

Creativiteit: naast haar verantwoordelijkheid voor IT supply heeft Sandra meerdere succesvolle sessies ontwikkeld t.b.v. teamperformance. In het kort; Sandra staat voor voorspelbare kwaliteit en verrassende creativiteit.

Sander Rosenhart, Directeur Strategie & Development bij Conclusion